

Für dein persönliches Wachstum

Bewirb dich als talentierter Sales Coordinator (m/w) für die führende Top-Manager-Community der Schweiz (80-100%)

Nach welchen Qualifikationen / Eigenschaften wir bei C-Level suchen:

- Drive und Motivation in allem was du tust
- Sales-Flair – professionell, verhandlungssicher und sympathisch am Telefon
- Überzeugende und sympathische Kommunikation mit Biss und Verbindlichkeit
- Begeisterung mehr zu innovativen Digital-Themen zu lernen (Künstliche Intelligenz, Robotics, Smart Data, IoT, Blockchain usw.)
- Stark strukturierte, selbstorganisierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Sorgfalt und exaktes Arbeiten
- Souveränes, selbstbewusstes und professionelles Auftreten
- Kreative Ideen für neue Vorgehensweisen
- Flexibilität und Bereitschaft sich ständig weiterzubilden und Neues zu erlernen

Was wir dir bei C-Level bieten:

- Unternehmerisches Arbeiten – Möglichkeit zu gestalten und wirklich etwas zu bewegen
- Einzigartige Chance mit hochkarätigen Top-Manager-Persönlichkeiten in Kontakt zu kommen und das persönliche Netzwerk auszubauen
- Start-up Atmosphäre in einem jungen, motivierten Team sowie inspirierenden Top-Manager- / Unternehmer-Persönlichkeiten als Inspirationsgeber / Ambassadeure
- Maximal persönliches Wachstum und schnelle Übernahme von Verantwortung
- Interne Sales Coachings sowie auch gezielte externe Weiterbildungen für dein persönliches Wachstum

Deine Aufgaben bei C-Level:

- Erweiterung der Kundendatenbank und somit Unterstützung bei der Gewinnung namhafter Top-Managerinnen und Top-Manager als neue Mitglieder für unsere einzigartigen, exklusiven Think Tanks zu Innovationsthemen auf Top-Manager-Ebene
- Kontaktaufnahme, Koordination bis hin zu Gesprächsführung (je nach Entwicklungsstufe) mit potentiellen Mitgliedern auf jeglichen Sales-Kanälen online und offline
- Tracking der Vertriebsaktivitäten
- Optimierung der Aktivitäten und Prozesse - auch unter Auswertung und Nutzung von Daten
- Verknüpfung von spannenden Top-Managern untereinander innerhalb unserer exklusiven Community
- Optimierung und Pflege der C-Level Vertriebsunterlagen

Fühlst du dich angesprochen und bist bereit diese einzigartige Challenge anzunehmen? Dann sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, CV und Zeugnisse) per E-Mail an linda.nushi@c-level.ch.

Bei Fragen steht dir Linda (055 415 00 74) gerne zur Verfügung.