

C-LEVEL

Bewirb dich als Customer Success Manager (m/w) (80-100%)

C-Level hat sich als führende Top-Manager-Community auf Geschäftsleitungs- und Verwaltungsratsebene der Schweiz etabliert. Dabei verbindet C-Level die führenden 6'500 Entscheidungsträger/innen des Wirtschaftsplatzes Schweiz und der DACH Region. C-Level ist eine exklusive Plattform für persönliche Weiterbildung, Vernetzung und Inspiration für die wichtigsten Zukunftsthemen wie etwa Künstliche Intelligenz, Smart Data, Blockchain, Cyber Security, Future of Work- und Leadership.

C-Level bietet mir einerseits eine Start-up Atmosphäre in einem jungen, motivierten Team und andererseits ein hochkarätiges Netzwerk an inspirierenden Top-Manager-Persönlichkeiten als Sparring-, Kooperationspartner und Ambassadeure. Unternehmerisches Arbeiten, Impact zu erzeugen und gleichzeitig dein persönliches Netzwerk an führenden Entscheidungsträger/innen auszubauen, gehört zu deinem täglichen Tun.

Vanessa Foser, CEO und VRP von C-Level AG



Nach welchen Eigenschaften wir bei C-Level suchen:

- Unternehmerisches Denken sowie Macher-Typen mit viel Leidenschaft und Überzeugungskraft
- Souveränes, extrovertiertes und professionelles Auftreten sowie Empathie
- Brennendes Interesse für innovative Digital-Themen (mobiles Internet, Künstliche Intelligenz, Robotics, Smart Data, Analytics, Internet of Things, Blockchain usw.) und / oder Leadership (Future of Work)
- Bereitschaft, sich mit einem «Sprung ins kalte Wasser» auf ganz neue Themen und Aufgaben einzulassen

Deine Aufgaben bei C-Level:

- Business Development: Weiterentwicklung bestehender und Aufbau neuer Geschäftsfelder als Customer Success Manager wie etwa Gewinnung namhafter Top-Manager/innen und Gründer/innen als neue Mitglieder für unser Ökosystem UND Gewinnung strategischer Partner-Unternehmen für gemeinsame Aktivitäten sowie inspirierender Thought Leaders und Experten für unsere einzigartige Community

Hinter C-Level steht ein junges, dynamisches Team (Durchschnittsalter 27 Jahre) ebenso wie ein spannendes Netzwerk an Ambassadeuren wie etwa ehemalige / aktuelle CEOs und aktuelle VRPs in führenden Schweizer Firmen wie beispielsweise Juan Beer, CEO von Zurich Versicherung; Rebecca Guntern, CEO von Europe Sandoz; Valérie Schelker, CHRO der Schweizerischen Post; Mario Cramer, Head of Direct Banking von Credit Suisse (Schweiz); Alexander Schwarz, ehem. Managing Director von DACH Airbnb und Alex Stöckl, Founding Partner von Wingman.

Fühlst du dich angesprochen und bist bereit, die Challenge anzunehmen? Dann sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, CV und Zeugnisse) per E-Mail an linda.nushi@c-level.ch.
Bei Fragen steht dir Linda (+41 55 415 00 74) gerne zur Verfügung.